



Komunikat prasowy

Gdańsk, 21 lutego 2013

GRUPA MERCOR PO TRZECH KWARTAŁACH 2012/2013

DOBRE WYNIKI FINANSOWE I DALSZY WZROST SPRZEDAŻY EKSPORTOWEJ

Grupa Mercor, jeden z liderów europejskiego rynku w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, zanotowała po trzech kwartałach 2012/2013 (czyli w okresie 1.04.2012-31.12.2012) wzrost sprzedaży i wyników operacyjnych w porównaniu do analogicznego okresu rok wcześniej.

Po dziewięciu miesiącach roku obrotowego 2012/2013 Grupa wypracowała sprzedaż na poziomie 307,4 mln zł (wzrost o 5% w stosunku do poziomu osiągniętego rok wcześniej) i wynik netto wyższy o 14%, na poziomie 19,5 mln zł (bez uwzględniania odpisów aktualizujących utworzonych w I półroczu 2012/2013, które nie mają wpływu na bieżącą działalność operacyjną Grupy) w porównaniu do 17,1 mln zł w tym samym okresie roku poprzedniego. Zysk EBITDA wzrósł o 14% i sięgnął 38,1 mln zł, a zysk operacyjny wyniósł 31,9 mln zł co również oznacza wzrost o 14%.

Grupa utrzymuje wysoki poziom przepływu gotówki oraz obniża zadłużenie: dług odsetkowy netto spadł o 22%, do 101,7 mln zł, ze 130,2 mln zł na koniec roku obrotowego 2011/2012.

Grupa osiągnęła także wyraźny, 38-proc., wzrost wartości sprzedaży eksportowej, dzięki rozwojowi sprzedaży na wszystkich strategicznych rynkach.

W minionych trzech kwartałach roku obrotowego 2012/2013 Grupa zdobyła kontrakty o łącznej wartości 315,5 mln zł, co oznacza wzrost r/r o 2%.

Grupa kontynuuje program poprawy efektywności.



WYNIKI GRUPY MERCOR PO TRZECH KWARTAŁACH ROKU OBROTOWEGO 2012/2013 – SZCZEGÓŁY

Szczegółowe wyniki Grupy Mercor przedstawiają się następująco:

w tys. zł	1-3Q 2012/2013*	1-3Q 2011/2012*	Zmiana
	(1.04-31.12.2012)	(1.04-31.12.2011)	%
Przychody ze sprzedaży	307 404	293 489	5%
EBITDA	38 095	33 322	14%
EBIT	31 949	28 123	14%
Marża EBIT (%)	10,39%	9,58%	0,81 p.p.
Zysk netto	19 524	17 144	14%
Zysk netto (uwzględniający jednorazowy odpis)**	-47 702	17 144	-
Marża netto w (%)	6,35%	5,84%	0,51 p.p.

w tys. zł	3Q 2012/2013*	3Q 2011/2012*	Zmiana
	(1.10-31.12.2012)	(1.10-31.12.2011)	%
Przychody ze sprzedaży	109 476	108 510	1%
EBITDA	15 833	18 027	-13%
EBIT	13 525	16 338	-17%
Marża EBIT (%)	12,35%	15,06%	-2,71 p.p.
Zysk netto	8 821	11 243	-22%
Marża netto w (%)	8,06%	10,36%	-2,3 p.p.

*Rok obrotowy Grupy Mercor jest przesunięty w stosunku do roku kalendarzowego o trzy miesiące i trwa od 1.04 do 31.03.

** Wartość uwzględniająca jednorazowy odpis wartości firmy utworzony w I półroczu 2012/2013: BEM Sp. z o.o. na kwotę 43 360 tys. zł i Tecresa Catalunya S.L. na kwotę 23 866 tys. zł. Utworzone odpisy wpłynęły na poziom raportowanego wyniku netto Grupy (który po odpisach wyniósł w okresie 1-3Q: -47,7 mln zł), ale nie wpływają na bieżącą działalność operacyjną Grupy i jej zdolność do obsługi zobowiązań.

Po trzech kwartałach roku obrotowego 2012/2013 Grupa zwiększyła sprzedaż o 13,9 mln zł w porównaniu do analogicznego okresu rok wcześniej, wypracowując jednocześnie zysk wyższy o 2,4 mln zł, tj., na poziomie 19,5 mln zł (bez uwzględniania odpisów aktualizujących utworzonych w I półroczu 2012/2013), co oznacza wzrost o 14%. Grupa zwiększyła zyski również na pozostałych poziomach: wynik EBITDA, podobnie jak EBIT, wzrósł o 14%.

Po dziewięciu miesiącach 2012/2013 rentowność sprzedaży brutto Grupy wyniosła 30,16% i wzrosła w ujęciu r/r o 1,93 p.p. Marża EBIT wyniosła 10,39%, wobec 9,58% rok wcześniej, a marża netto (bez uwzględnienia dokonanych odpisów) wzrosła do 6,35%, z 5,84% w tym samym okresie rok wcześniej.



Grupa utrzymuje wysoką dynamikę wzrostu sprzedaży na rynkach eksportowych - po trzech kwartałach 2012/2013 wzrosła ona o prawie 38% (z 31,4 mln zł do 43,2 mln zł) w porównaniu do trzech kwartałów ubiegłego roku obrotowego. W samym trzecim kwartale wartość ta wyniosła 16,5 mln zł wobec 9,8 mln zł rok wcześniej, co oznacza wzrost o blisko 68%.

Grupa utrzymuje wysoki poziom cash flow – przepływy gotówki z działalności operacyjnej, narastająco po trzech kwartałach 2012/2013 wzrosły o 127%, osiągając wartość 39,1 mln zł w porównaniu do 17,2 mln zł rok wcześniej. W samym trzecim kwartale (tj. od 1 października do 31 grudnia 2012) poziom przepływu gotówki wyniósł 10 mln zł.

Grupa konsekwentnie realizuje przyjęte wcześniej założenia w zakresie dalszej poprawy efektywności, utrzymując koszty sprzedaży i ogólnego zarządu na stabilnym poziomie oraz obniżając dług odsetkowy netto - po trzech kwartałach roku obrotowego 2012/2013 spadł on o 22%, do 101,7 mln zł, ze 130,2 mln zł na koniec roku obrotowego 2011/2012.

Grupa kontynuuje także działania mające na celu dalszą optymalizację procesów biznesowych, poprzez realizację planu związanego z wydzieleniem pionu oddzielenie przeciwpożarowych z Mercor SA.

Grupa Mercor w ciągu minionych trzech kwartałów roku obrotowego 2012/2013 zdobyła kontrakty o łącznej wartości 315,5 mln zł, co oznacza wzrost r/r o 2%.

SPÓŁKI GRUPY

Polska spółka **Mercor SA** zwiększyła sprzedaż do 195,4 mln zł, z 168,5 mln zł (wzrost o 16%). Spółka utrzymuje wysoki poziom sprzedaży w segmencie wentylacji pożarowej (wzrost o 38%) i systemów oddymiania (wzrost o 12%).

Zysk netto spółki narastająco po dziewięciu miesiącach 2012/2013 utrzymał się na stabilnym poziomie 18,3 mln zł, zbliżonym do ubiegłorocznego (prawie 19 mln zł). Wynik EBITDA wzrósł o 5% (z 29,6 mln zł do 31,1 mln zł), z kolei wynik EBIT utrzymał się na poziomie zbliżonym do wartości sprzed roku (27,8 mln zł w porównaniu do 27,6 mln zł rok wcześniej).

Najwyższe wskaźniki rentowności i dynamikę sprzedaży odnotowała w minionym okresie rosyjska spółka **Mercor Proof**. Po dziewięciu miesiącach 2012/2013 osiągnęła ponad dwukrotny wzrost wartości sprzedaży – o 121% (37,4 mln zł, wobec 16,9 mln zł rok wcześniej) i wypracowała wynik netto na poziomie 4,8 mln zł, w porównaniu do 0,3 mln zł w analogicznym okresie rok wcześniej. Spółka utrzymuje wysoki poziom marż, powyżej średniej w Grupie.



Spółka pozyskuje pierwsze kontrakty w nowym dla siebie segmencie zabezpieczeń ogniochronnych konstrukcji budowlanych na terenie Federacji Rosyjskiej.

Mercor Ukraina odnotowała narastająco 61-proc. wzrost sprzedaży, osiągając przychody na poziomie 9,2 mln zł, w porównaniu do 5,7 mln zł rok wcześniej. Ukraińska spółka wypracowała po trzech kwartałach 2012/2013 wynik na podobnym do ubiegłorocznego poziomie: 1,2 mln wobec 1,4 mln zł w ubiegłym roku.

Mercor Rumunia utrzymuje sprzedaż na zbliżonym do ubiegłorocznego poziomie: 2,4 mln zł, wobec 2,5 mln zł rok wcześniej. Zysk netto w Mercor Rumunia utrzymał się na poziomie 0,2 mln zł, podobnie jak po dziewięciu miesiącach roku 2011/2012.

Hiszpańska **Tecresa** działająca na trudnym, nadal osłabionym kryzysem rynku, odnotowała 30-proc. spadek sprzedaży (do 30,9 mln zł, z 44,5 mln zł) oraz stratę na poziomie wyniku netto: -1,7 mln zł (wobec zysku 0,2 mln zł rok wcześniej).

Spółka w ostatnim czasie uprościła swoją strukturę (poprzez połączenie dwóch podmiotów: Tecresa Proteccion Pasiva S.L.U. oraz spółki holdingowej Tecresa Catalunya S.L.), co ma na celu poprawę funkcjonalności i obniżenie kosztów administracji. Tecresa rozwija także program sprzedaży zorientowany na poprawę efektów synergii produktowej, poprzez wprowadzenie swoich produktów do oferty innych spółek Grupy i stopniowe pozyskiwanie nowych rynków eksportowych.

Grupa Hasil odnotowała po trzech kwartałach 2012/2013 wzrost wyniku netto o 35,7% (do 1,9 mln zł w porównaniu do 1,4 mln zł rok wcześniej) pomimo niższych przychodów.

Spółka **BEM**, kontynuując program poprawy efektywności, zakończyła proces redukcji zatrudnienia. W minionym okresie (1.04-31.12.2012) spółka wypracowała niższą sprzedaż (na poziomie 21,8 mln zł wobec 35,5 mln zł) i odnotowała stratę na poziomie -5 mln zł, co związane było m.in. z kosztami odpraw pracowniczych i napraw gwarancyjnych w ramach kontraktów pozyskanych przed restrukturyzacją.

STRATEGIA

Nadrzędnym celem Grupy Mercor jest ugruntowanie pozycji lidera w regionie Europy Środkowo-Wschodniej oraz umacnianie swojej pozycji jednego z głównych europejskich graczy na rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, przede wszystkim w zakresie oddzielenia przeciwpożarowych oraz systemów oddymiania i odprowadzania ciepła.



Plany strategiczne Grupy Mercor obejmują trzy podstawowe kierunki działań, które mają zapewnić Spółce wzrost sprzedaży, udziału w rynku, a w efekcie także zwiększenie zysku. Są to:

- Dalszy wzrost efektywności, głównie poprzez konsolidację wewnętrzną Grupy Mercor i optymalizację procesów biznesowych:
 - Optymalizacja struktury organizacyjnej m.in. poprzez wydzielenie pionu oddzielen przeciwpożarowych oraz uproszczenie struktury działalności na rynku hiszpańskim
 - Usprawnienie zarządzania pionami produktowymi w ramach Grupy Mercor
 - Wzrost jakości obsługi klientów - poprawa komunikacji z klientami
- Dalszy rozwój sprzedaży:
 - Kontynuacja ekspansji na strategicznych rynkach eksportowych: Francja, Holandia, Belgia, Luksemburg, Dania, Szwecja
 - Pozyskiwanie nowych rynków zbytu
 - Rozwój sprzedaży w wybranych segmentach gospodarki
 - Rozwój sprzedaży usług serwisowych
- Wprowadzanie do oferty nowych, lepszych produktów w zakresie biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Obecnie prace nad nowymi rozwiązaniami i produktami składają się na bazę blisko 20 projektów R&D.

NOWE UMOWY GRUPY

Po trzech kwartałach roku obrotowego 2012/2013 Grupa Mercor zdobyła kontrakty o wartości 315,5 mln zł wobec 308,1 mln zł rok wcześniej, co oznacza wzrost o blisko 2%. Znalazły się wśród nich zlecenia takie jak np.:

- Budynki użyteczności publicznej:
 - Słowackie Centrum Kultury Puchov; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - Uniwersytet w Kopenhadze; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - Budynek Loterie National w Luksemburgu; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - Kampus Uniwersytecki w Białymstoku; realizacja systemu wentylacji pożarowej
 - Europejskie Centrum Solidarności w Gdańsku; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
- Nieruchomości komercyjne:
 - Hotel klasy premium Crimea Breeze Residence na Ukrainie (Jałta); realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - Nowa siedziba Raiffeisen Bank w Bukareszcie; realizacja oddzielen przeciwpożarowych
 - Centrum handlowe niemieckiej sieci Saller w Humenne na Słowacji; realizacja oddzielen przeciwpożarowych



- Centra biurowe m.in. Piastów Office Park w Szczecinie, Żoliborz One w Warszawie; realizacja systemu wentylacji pożarowej
- Katowickie Centrum Biznesu; realizacja systemu wentylacji pożarowej
- Przemysł:
 - Zakład produkcyjny Swedwood Malacky na Słowacji; realizacja oddzielení przeciwpożarowych
 - Zakład produkcyjny lokomotyw elektrycznych Uralskije Lokomotivy w Rosji; systemy oddymiania grawitacyjnego
 - Hala produkcyjna firmy Bosch we Wrocławiu; realizacja systemu oddymiania
 - Hala magazynowo-montażowa BorgWarner Turbo w Jasionce; realizacja oddzielení przeciwpożarowych
- Infrastruktura komunikacyjna:
 - Dworzec kolejowy w Valladolid w Hiszpanii; realizacja systemów oddymiania
 - Lotnisko Kosakowo w Gdyni; realizacja systemów oddymiania
- Inne:
 - Rosyjski kosmodrom - Kosmodrom Wostocznyj; realizacja systemów oddymiania
 - Zabezpieczenie górnej stacji kolejki linowej prowadzącej na szczyt Śnieżki, w Czechach

Dziewięć miesięcy roku 2012/2013 to okres, kiedy działaliśmy w warunkach spowolnienia rynkowego, dlatego cieszą nas dobre wyniki operacyjne, które wypracowaliśmy. Przy 5-proc. wzroście sprzedaży odnotowaliśmy poprawę wyniku operacyjnego, EBITDA oraz wyniku netto o 14%. Skutecznie realizujemy naszą strategię eksportową – wartość sprzedaży eksportowej po dziewięciu miesiącach wzrosła o 38%, a w samym trzecim kwartale naszego roku obrotowego - o 68%. Najwyższą dynamikę sprzedaży, jeśli chodzi o eksport, odnotowaliśmy w krajach Beneluksu oraz Francji. Widzimy też duży potencjał dalszego wzrostu sprzedaży w Rosji i na Ukrainie, które są dla nas rynkami macierzystymi – powiedział Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu Mercor SA.

Oceniamy, że Grupa Mercor dobrze radzi sobie na obecnym wymagającym rynku i ma podstawy, by poprzez dalszą pracę nad optymalizacją procesów biznesowych osiągnąć solidne wyniki finansowe – dodał Krzysztof Krempeć.

Dodatkowych informacji udzielają:

Beata Cioczek, M+G
Tel. (22) 416 01 02, 508 385 432
e-mail: beata.cioczek@mplug.com.pl

Aleksandra Gierjatowicz, Mercor SA
Tel. (58) 341 42 45 w.140, 609 462 186
e-mail: a.gierjatowicz@mercor.com.pl



Mercor SA z siedzibą w Gdańsku jest największym w Polsce podmiotem działającym w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Spółka posiada udział we wszystkich segmentach rynku biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, którymi są: oddzielenia przeciwpożarowe, systemy oddymiania i odprowadzania ciepła, systemy wentylacji pożarowej i zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych. Spółka tworzy grupę kapitałową, będącą jednym z największych w Europie podmiotów w branży. Najważniejsze spółki Grupy Mercor to: Mercor SA (podmiot dominujący), Mercor Ukraina sp. z o.o., Mercor Fire Protection Systems S.R.L. (Rumunia), Hasil a.s (Czechy i Słowacja), Tecresa Protecction Pasiva (Hiszpania), BEM Sp. z o.o. (Polska) oraz Mercor Proof (Rosja). Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie, Hotel Westin, Hotel Hilton, Narodowy Bank Polski, Biblioteka Narodowa, Poznańskie Centrum Finansowe, Galeria Kazimierz w Krakowie, Złote Tarasy, Zakłady Chemiczne Puławy, Zakłady Chemiczne Dwory, Zakłady Azotowe Puławy, Rondo 1, Domoteka, PKN Orlen Płock, Canal Plus Cyfrowa. Na rynku czeskim Grupa może pochwalić się takimi realizacjami jak: Narodowy Bank Czeski, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypernova, Kaufland, Tesco, a na rynku hiszpańskim do klientów Tecresa Catalunya zaliczają się m.in. Ikea, Peugeot, Coca-Cola, Whirlpool, Flex, Sanitas, Opel i wiele, wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA notowane są na GPW.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl